

SCHWEINE - SCHAFEN - RINDER

RA
W
RINGAGENTUR
WESTKÜSTE

Tel.: 04861 909830 www.ringagentur.de

Ringagentur Westküste:

Vermarktungspartner im höchsten Norden

Vor nunmehr fast sechs Jahren entstand die Zusammenarbeit zwischen der Ringagentur Westküste und dem PIC-Jungsauenvertrieb. Mit dem Ziel sich im Einkauf der Zuchtsauen für die Ferkelerzeugerbetriebe von Deutschlands nördlichster Vermarktungsorganisation breiter aufzustellen, hatten sich Jan Sönnichsen und Johannes Hinrichsen mit Johann Meyenbrug vom PIC-Jungsauenvertrieb der Vion Zucht- und Nutzvieh GmbH im Frühjahr 2012 zusammengesetzt.



"Von Beginn an haben wir immer eine schnelle und gute Lösung für unsere Ferkelerzeuger gefunden, was wir an der Zusammenarbeit schätzen gelernt haben", so Johannes Hinrichsen, hier im Gespräch mit Friedhelm Lombeck, der seit kurzem neuer Ansprechpartner für den Vertrieb von PIC-Genetik auf Seiten der Vion Zucht- und Nutzvieh ist.

us", ergänzt Jan Sönnichsen. Dennoch, den internationalen Marktanforderungen muss heute auch eine regional aufgestellte Vermarktungsagentur gewachsen sein. So wurde 2017 in Niebüll neu gebaut. Neben dem modernen Bürogebäude steht nun auch eine EU-Viehsammelstelle für Schweine, Schafe und Rinder zur Verfügung. Vor kurzem ist noch eine LKW-Waschhalle hinzu gekommen, denn die Hygieneansprüche an den eigenen Fuhrpark sind sehr hoch.

Schnell war man sich einig und so konnten die potentiellen Ferkelerzeugerbetriebe über die Kooperation informiert werden. Heute werden alle Ferkelerzeuger aus einem festen Vermehrungsbetrieb in Ostholstein, Schwarz/Frauenholz, beliefert.

Insgesamt eine überaus erfolgreiche Zusammenarbeit, denn es konnte nicht nur jedes Jahr eine steigende Anzahl PIC-Jungsauen gemeinsam vermarktet werden. Auch in der Nutzvieh-Vermarktung können die Verantwortlichen bei der Ringagentur auf kontinuierliches Wachstum zurückblicken. Im abgelaufenen Jahr waren es insgesamt rund eine halbe Million Tiere: Mastferkel, Schlachtschweine und -sauen, Schafe und Rinder. **"Regionalität ist aber nach wie vor ganz wichtig für**



Ihre Ansprechpartner im PIC-Jungsauenvertrieb für Niedersachsen und Schleswig-Holstein:



Johann Meyenbrug
Vertriebsleitung
Tel. 0511 475702-03
Mobil: 0160 7052 875
Email johann.meyenbrug@vionfood.com



Frank Schrader
Disposition/Kundenservice
Tel. 0511 475702-15
Email frank.schrader@vionfood.com



Hubert Abing
Verkaufsberatung im Außendienst
Mobil: 0160 7052 865
Email hubert.abing@vionfood.com



Friedhelm Lombeck
Verkaufsberatung im Außendienst
Mobil: 0160 7052 864
Email friedhelm.lombeck@vionfood.com



Joachim Schäfer
Produktionsberatung im Außendienst
Mobil: 0160 7052 842
Email joachim.schaefer@vionfood.com

**Wir im PIC-Jungsauenvertrieb:
Mit uns sind Sie
immer ein Stück voraus!**

In dieser Ausgabe:

Von Ostfriesland bis Nordfriesland: Verlässliche regionale Partner

TERMINE:

- Informationsveranstaltungen von GFS und PIC-/Vion-Jungsauenvertrieb in Nordhorn und Graue
- RegioAgrar Weser-Ems

"Die Sauen geben alles zum Jahresende :-)" ...

"Die Sauen geben alles zum Jahresende", postete Anke Heljen-Willms zusammen mit einem Smiley am 28.12.17 auf Facebook. Gerade hatte sie im Abferkelstall bei einem wahrhaft überdurchschnittlichen Wurf die Erstversorgung erledigt. Nicht allein, dass es 24 lebend geborene Ferkel waren, sondern dass diese auch allesamt super vital und gesund auf die Welt kamen, war schon beeindruckend.

Ihr Betrieb liegt in der Ortschaft Nesse und gehört zur Gemeinde Dornum im nördlichen Landkreis Aurich ganz nah zur Küste Ostfrieslands. Zum Strand in Neßmersiehl sind es gerade einmal fünf Kilometer.



... und die dritte Generation hilft auch schon tatkräftig mit: 'Juniorchefin' Frauke

Die junge und engagierte Betriebsleiterin ist die zweite Generation, die hier Schweine züchtet. Ihr Vater Hans-Georg hatte vor fast 30 Jahren mit dem Bau eines Stalls für 240 Sauen den ersten Schritt in die Sauenhaltung gemacht. Seitdem wurde der Bestand konsequent ausgebaut. Nachdem es nach der Aufstockung 2001/2002 bereits ca. 650 Sauen waren, stehen heute rund 950 PIC-Sauen im Stall und produzieren Ferkel. Für diese wurde 2009 ein Ferkelaufzuchtstall mit insgesamt 4.500 Plätzen errichtet.

Doch nicht nur der Betriebszweig Ferkelproduktion wurde kontinuierlich weiterentwickelt, sondern auch zusätzliche Standbeine gefunden, so dass man heute mit der Ferkelproduktion, dem Ackerbau und der Energiegewinnung aus Windkraft, Photovoltaik und Biogas vielseitig aufgestellt ist.

Anfang 2017 beschloss Anke Heljen-Willms für sie absolutes Neuland zu betreten, denn aus arbeitswirtschaftlichen Gründen traf sie die Entscheidung von der Eigenremontierung auf Jungsauezukauf umzustellen. **"Ich kann mich nicht erinnern, dass Jungsaunen bei uns angeliefert wurden"**, stellte Anke Heljen-Willms im Sommer 2017 im Gespräch mit Johann Meyenbrug, PIC-Jungsauenvertrieb, fest. Die beiden hatten sich zusammenge-



"Gutes Miteinander ist wichtig für den gemeinsamen Erfolg", betont Anke Heljen-Willms, Bildmitte. Dazu gehört natürlich auch gerne mal die gemeinsame Runde mit selbst gebackenem Kuchen.

Sie wollen früher informiert sein und den PICourier digital erhalten?

Dann abonnieren Sie auf unserer Webseite picdeutschland.de!





Seit Jahren vertraut Anke Heljen-Willms auf die Erfahrung und Kompetenz in der Vermarktung von Gerd Bengen, Vion

setzt, um den Jungsauenzukauf zu planen. Inzwischen sind in drei Lieferungen 180 hochgesunde PIC-Jungsaunen in verschiedenen Altersgruppen eingestallt. Die ältesten sind hochtragend, die jüngsten noch in der Quarantäne.

Drei fest angestellte Mitarbeiter kümmern sich um die Tiere. Dabei legt Anke Heljen-Willms großen Wert auf gute Teamarbeit, denn jeder Bereich ist wichtig für eine erfolgreiche Ferkelproduktion. Da im Wochenrhythmus gearbeitet wird, können auch wöchentlich Mastferkel verkauft werden. Dabei vertraut Anke Heljen-Willms, wie auch schon ihr Vater, seit Anfang an auf die Zusammenarbeit mit der Vion Zucht- und Nutztvieh GmbH, oder früher NFZ. Hier hat sie mit Gerd Bengen einen Ansprechpartner, der bereits seit 36 Jahren in der Vermarktung arbeitet. **"Natürlich gab es in all diesen Jahren der Zusammenarbeit viele Höhen und Tiefen, die aber immer im ruhigen**

Dialog und gemeinsam gelöst werden konnten", so Anke Heljen-Willms und Gerd Bengen.

"Meine Erwartung an ein Unternehmen, egal, ob PIC oder Vion Zucht- und Nutztvieh, ist insbesondere diese persönliche Zusammenarbeit vor Ort", fügt Anke Heljen-Willms hinzu.

Die Mastferkel, die Gerd Bengen für den Betrieb Heljen-Willms vermarktet und an feste Mäster vermittelt, sind zu 100 % PIC-Genetik, denn als Endstufeneber wird der PIC®408 eingesetzt. Das Sperma bezieht sie von der GFS - Genossenschaft zur Förderung der Schweinehaltung eG. Seit verganginem Jahr engagiert sich Anke Heljen Willms auch im Aufsichtsrat der GFS.

Einer der festen Mäster, die regelmäßig Ferkel aus Nesse beziehen, ist Albert Thoben-Göken in Garrel. Über 100.000 Mastferkel hat er auf diesem Weg schon bekommen.

Mehr als 100.000 Mastferkel ...



Routiniert rangiert Harald Siede sein Fahrzeug an die Rampe am Stall von Albert Thoben-Göken in Garrel.

Über 100.000 PIC-Mastferkel, die auf dem Betrieb von Anke Heljen-Willms geboren wurden, hat Albert Thoben-Göken aus Garrel in den letzten Jahren schlachtreif gemästet. Unzählige Male hat Harald Siede, Mitarbeiter der Vion Zucht- und Nutztvieh GmbH aus Dalum den LKW an die Rampen von Albert Thoben-Göken's Ställen rangiert. Auch an diesem Montag ist es mal wieder soweit. Kurz zuvor haben die beiden miteinander telefoniert und treffen dann beide zeitgleich am Stall im Außenbereich ein.

"Über die Jahre hat sich zwischen uns eine Routine entwickelt, was den Ablauf vereinfacht. Außerdem sind alle Beteiligten in dieser Kette sehr flexibel. Alle gehen transparent und rücksichtsvoll miteinander um.

So ist aus der langjährigen Zusammenarbeit eine erfolgreiche Partnerschaft gewachsen", so Albert Thoben-Göken.

"Natürlich muss das Produkt stimmen, aber davon bin ich überzeugt. Ich bekomme für meine Ställe alle PIC-Mastferkel von Anke Heljen-Willms, das zahlt sich aus. Wir liefern ab dem 90. Masttag die ersten Schlachtschweine an die Vion ab, spätestens am 112 Tag ist der Stall geräumt. Und mein Tierarzt kann bei uns auch nicht reich werden", fügt Albert- Thoben Göken hinzu.

Albert Thoben-Göken (rechts) und Harald Siede sind eingespielt beim Abladen der Mastferkel vom Betrieb Heljen-Willms.



DIE GFS UND DER PIC-JUNGS AUENVERTRIEB DER VION LADEN ZU REGIONALEN INFORMATIONSVERANSTALTUNGEN EIN

Zucht, Wertschöpfung, Tierwohl:

Drei Aspekte der heutigen Schweineproduktion, die aktueller denn je sind.

Alle drei Themen wollen wir mit Ihnen im Rahmen einer Informationsveranstaltung mit Experten und Praktikern beleuchten.

Am 28.02.2018 begrüßen wir Sie in Nordhorn-Klausheide und am 01.03. in Graue.

28.02.2018

Gaststätte Weernink
Lingener Straße 230
48531 Nordhorn-Klausheide

Beginn: 18:00 Uhr mit einem Imbiss,

Ende ca. 21:00 Uhr

Das Anmeldeformular finden Sie auf picdeutschland.de in der Rubrik Termine.

01.03.2018

Steimke's Landhotel
Hannoversche Straße 45
27330 Graue

Beginn: 13:30 Uhr

Pause inkl. Imbiss: ca. 14:45 Uhr
Ende der Veranstaltung ca. 16:30 Uhr



07.-09.03.2018 - RegioAgrar WESER-EMS

WESER-EMS-HALLEN IN OLDENBURG - 13:00 BIS 22:00 UHR

"Voraus Denken. Dabei sein." – Das ist das Leitmotiv der regionalen Landwirtschaftsmesse, die zum zweiten Mal Treffpunkt für Landwirte, Agrarunternehmer und Aussteller der Agrarbranche ist und die Landwirtschaft der Region in den Mittelpunkt stellt. Drei Tage lang geben namhafte Unternehmen einen umfassenden Überblick über aktuelle Trends, Techniken und Dienstleistungen und bieten den Fachbesuchern darüber hinaus ein anspruchsvolles Programm mit Vorträgen und Diskussionsforen.

Treffen Sie PIC und die Vion Zucht- und Nutztvieh GmbH in Oldenburg!

Voraus Denken - Die Weichen für die Zukunft stellen - PIC zeigt Ihnen die Möglichkeiten!